

04 社長力向上セミナー

『SDGsの基本と実践セミナー』

～SDGsの基本を学び経営に生かすヒントを掴んでいただきます～

講師:加藤弘幸



加藤弘幸 プロフィール

大学卒業後、東京海上火災入社。25歳で独立。
月収5万円の極貧生活を味わうが、出会いと仲間恵まれ、
現在京都、東京、大阪で3社を経営。

最近では健康経営やSDGs事業など新しい分野への取り組みが増え、全国でセミナー研修講師としても活躍中。

座右の銘は「運命自招」。

京都商工会議所、京都サンガ後援会、京都南ロータリークラブ、京都市中央倫理法人会在籍。
主な著書に「行列が出来る保険代理店の作り方」がある。

今、注目のSDGsを経営戦略に活用しましょう！

持続可能な開発目標（SDGs）とは、2001年に策定されたミレニアム開発目標（MDGs）の後継として、2015年9月の国連サミットで採択された「持続可能な開発のための2030アジェンダ」にて記載された2016年から2030年までの国際目標です。

持続可能な世界を実現するための17のゴール・169のターゲットから構成され、地球上の誰一人として取り残さない（leave no one behind）ことを誓っています。SDGsは発展途上国のみならず、先進国自身が取り組むユニバーサル（普遍的）なものであり、最近では中小企業でも積極的に取り組まれるようになりました。

ご興味をお持ちの方はぜひご参加ください。

日時 1月27日（月）18:00～19:30

参加費 3,000円（予約制：限定8名、先着順）

場所 弊社会議室（烏丸三条 KDX 烏丸ビル 2F）

お申し込み・お問い合わせ

0120-77-2608
E-mail: info@keio-web.com



セミナーの収益金は「平和NGO」
テラ・ルネッサンスの活動資金に
全額募金させていただきます。

最新のビジネスノウハウをまとめてチェック

社長の知恵袋

発行日：2020年1月7日



2020年「年頭所感」

代表取締役 加藤弘幸

新年あけましておめでとうございます。
旧年中は大変お世話になりました。誠にありがとうございます。
今年も変わらずご指導、ご支援のほどよろしくお願い申し上げます。

令和2年（2020年）は東京オリンピックの開催年で
メモリアルな1年になりますが、それ以上に今後30年
を占う大きな分岐点になりそうです。



例えば「論語と算盤」を説く資本主義の父と呼ばれた渋沢栄一氏の玄孫である渋沢健氏は、
以下の様に「30年のリズム感」を提唱されています。

1870年～1900年	江戸時代の常識が破壊された「破壊の30年」
1900年～1930年	日露戦争に象徴される新興国日本が先進国に仲間入りする「繁栄の30年」
1930年～1960年	第二次世界大戦に代表される戦争の時代となった「破壊の30年」
1960年～1990年	高度経済成長期でありジャパン・アズ・NO.1と言われた「繁栄の30年」
1990年～2020年	バブル崩壊から失われた数十年と言われる「破壊の30年」

これらは陰陽の関係であり、60年の1周期となっているのです。この30年のリズム感で行けば
2020年～2050年は「繁栄の30年」ということになりますが、皆様の長期予想はいかがでしょうか。
いずれにしても、区切りの最初の1年として令和2年が大変重要な位置づけになるのは間違いなさそうです。

今年もさらに想いを込めて皆様のご期待に添えるよう努めていく所存です。
令和2年が皆様にとって素晴らしい一年になりますよう、心からお祈り申し上げます。

01 Point of View

社長の知恵袋 04

社長の知恵袋 01

社長の可処分所得を増やす、旅費規程とは？

売上UPに直結する！営業力向上セミナー

ライバルに差がつくIT環境の作り方

プライベートカンパニーと資産形成

注目のがんリスク評価「ALA」検査

実現する事業計画の作り方講座

儲かる企業「値決め」の法則とは？

成長する社長の仕事・思考法とは？

飛躍する会社のブランディングとは？

年金復活、役員報酬最適化支援セミナー

成功するリーダーの会話力実践講座

半値になっても儲かる積立投資とは！

※ご興味のある内容がございましたらお気軽にお問い合わせください。

Vol.
39

Contents

01 2020年「年頭所感」

02 結果に差が出る！クリエイティブ術

03 がん早期発見をサポート「まも～る」

04 「社長力向上セミナー」のご案内



結果に差が出る！ クリエイティブ術

人材不足が深刻さを増す今、企業が一人当たりの採用にかかるコストも年々増加しています。リクルートが公表した「就職白書2019」によると、中途採用1人あたりの平均採用コストは84.8万円に上ります。多額の採用広告や、エージェントへの手数料を払って採用した人材。企業が最も避けたいのが採用者の「早期離職」です。採用コストだけではなく、育成にかかったコストや経費、時間…すべてが無駄になります。早期離職は、企業と人材のミスマッチが原因。以前このページでも紹介した「採用サイト」は、そんなミスマッチを未然に防ぐ有効な手段でもあります。

デジタルネイティブ以降の世代にとって、インターネットでの情報収集は当たり前。求職者は、応募に至るまでに必ずといっていいほど御社のウェブサイトアクセスします。そこで、求職者をターゲットとした採用サイトが必要になるのですが、その目的はどのようなものでしょうか。

採用サイトの成果= 応募数を増やすこと…と考えがちですが、正確に言えば「自社で長く活躍できる人材からの応募数」を増やすことが目的です。

安心の月額・定額制で
ウェブ・デザイン・PC業務が
いつでも依頼できる。

定額制でもっとクリエイティブ！
Creative+
クリエイティブプラス



京応採用サイト（PC / スマホ）

採用

用サイトでこれを実現するために、必須の工程が「求める人物像」を明確にすることです。

それは、年齢やスキルといった表層的なものにとまりません。求める人材はどんな価値観の持ち主か？どんなキャリアプランを持っているか？仕事/会社に何を期待するか？…採用サイトで発信する「自社で働くメリット」は、これらの問いかけに対する回答へのカウンターであるべきです。

ターゲットを絞り込めば、アプローチできる層を狭めてしまうのでは…と考える人もいるかもしれませんが、「誰でもいい」人に向けたメッセージは、結局のところ誰にも刺さらず、ミスマッチも防げません。「長く活躍できる人材」に照準を合わせた採用サイト。興味のある方はお気軽にご相談ください。

社長の知恵袋
02

社長の知恵袋
03

デザインモニター 先着1社募集！

毎号、先着1社限定で25,000円相当のデザインを無料でお試しいただけるモニターを募集しております。A4サイズ1枚程度のチラシや営業資料をデザインで見やすく、伝わりやすいものに変身させます！Before → After は次号のニュースレターで事例として紹介させていただきます。

- 募集期間 1月15日～2月15日
- 選考方法 先着1社様・1社につき1回限り
- 備考 A4サイズ1枚程度のチラシや営業資料の原案をご用意ください。詳細は別途お打合せさせていただきます。

WEB運営・デザインに関するご相談・
モニター応募は株式会社京応 企画制作部
九坪（くつぽ）までお問い合わせください！

0120-77-2608
E-mail: webmaster@keio-web.com

03

売上最大＆経費最少の知恵袋

「がん」の早期発見をサポート「まも～る」がリニューアル！

常務取締役 松本 茂幸



人材の確保がますます厳しさを増す中、働き手の確保が大きな経営課題となっています。中小企業にとって必要な人材を確保し続けることが事業の存続に大きく影響します。

新規採用もさることながら、まずは既存の社員さんが健康に長く勤めてもらうことも非常に大切なことです。企業にとって、働き盛りの社員さんが病気などで戦線離脱することのダメージは計り知れません。

近年は2人に1人がガンに罹患するともいわれており、日本人の死亡原因の1位はやはりガンとなっています。大変怖い病気です。

しかし、医療技術も進んでいるので早く発見すれば治る確率は非常に高くなっています。そのような状況にも関わらず死亡率が高くなっているのには理由があります。

それは日本人が「がんの早期発見に取り組んでいない」からです。

そこで、経営者ご自身や大切な社員さんを守る「福利厚生制度」として「ガンの早期発見の仕組み」を導入してはいかがでしょうか？

プランのリニューアルもあり、条件によっては以前よりもリーズナブルに手配することができるようになりました。

詳しくは弊社までお問い合わせください。



中小企業オーナーを元気にするコンサルティングファーム



事業内容

ビジネスコンサルティング

売上UP・マーケティングとセールスプロセスの改善
利益最大化・財務コンサルティング
成長するための組織作り、チームビルディング

クリエイティブ・マーケティング

WEB/ECサイト企画・制作 サイト運用・SEO施策
各種印刷物デザイン制作

ファイナンシャルプランニング

節税・社会保険料削減対策 中小企業オーナー向け資産運用コンサルティング
生・損保トータルリスクマネジメント



株式会社京応
Keio Company Limited

会社概要

代表 加藤 弘幸
創業 1992年4月
所在地 〒604-8166
京都市中京区三条烏丸西入御倉町85-1 KDX烏丸ビル2F
TEL 0120-77-2608 FAX 0120-72-2675
URL https://keio-web.com