

社長の可処分所得をトコトン増やす具体策

参加費：3,000円（予約制：限定8名、先着順）
 日時：4月11日（火）18:30～20:00
 場所：弊社会議室（烏丸三条 KDX 烏丸ビル2F）
 講師：加藤弘幸（かとうひろゆき）



加藤弘幸 Profile

大学卒業後、東京海上火災入社。25歳で独立。月収5万円の極貧生活を味わうが、出会いと仲間に恵まれ、現在京都、大阪で3社を経営。

最近では売れる仕組みから資産形成・節税対策まで社長の右腕コンサルタントとしても活躍中。

座右の銘は「運命自招」。

京都商工会議所、京都サンガ後援会、京都南ロータリークラブ、京都市中央倫理法人会在籍。

主な著書に「行列が出来る保険代理店の作り方」がある。

～貴社の利益向上に繋がる社長の可処分所得対策～

業種業態を問わず、企業の成長発展には「売上UP」「利益向上」「良い人材の採用育成」が不可欠です。ではこの3つのうち、もっとも短期間で成果が出るものはというと、これは断然「利益向上」です。

売上UPや人の問題はある程度時間をかけて取り組む必要がありますが、利益向上は自社の内部環境を精査するだけで成果に直結するからです。

利益向上の最短ルートは「費用の大きいものから対

策する」ということです。まず精査したいのは企業最大の固定費・人件費ですね。その人件費の中でも割合の大きい「役員報酬」はその最上位にきます。この役員報酬を最適化することは、経営者の可処分所得を改善するだけでなく、企業最大のコストである人件費を圧縮することにも繋がり、結果として「利益向上」に繋がるのです。

ご興味のある方はぜひご参加下さい。

昨年開催の社長力向上セミナー

※ご興味のある内容がございましたらお気軽にお問い合わせください。

'16年 4月	ライバルに差がつくIT環境の作り方	10月	売上UPに直結する！営業力向上セミナー
5月	—	11月	—
6月	プライベートカンパニーと資産形成	12月	社長の可処分所得を増やす、旅費規程とは？
7月	—	'17年 1月	—
8月	注目のがんリスク評価「ALA」検査	2月	社長の可処分所得を増やす、旅費規程とは？
9月	—	3月	—



セミナーの収益金は「平和NGO」テラ・ルネッサンスの活動資金に全額募金させていただきます。

お申込み受付・お問い合わせ

0120-77-2608

E-mail: info@keio-web.com

社長の知恵袋2017

～最新のビジネスノウハウをまとめてチェック～

Vol.22

CONTENTS

01	社長の可処分所得を増やす具体策	01	04	オススメ本のご紹介	03
02	今、注目の「助成金対象診断」とは？	02	05	「社長力向上セミナー」のご案内	04
03	ライター必携アプリ「角川類後新辞典」	02			



webmaster@keio-web.com

Point of View

社長の可処分所得をトコトン増やす具体策

From Business Consultant

株式会社京応 代表 加藤弘幸

「高所得世帯の負担増大」（2/1日経）メディアでも大きく取り上げられる程、社長

の可処分所得は毎年減少し続けています。

平成28年の大和総研レポート「増税と家計への影響試算」では、年収1,500万円世帯の可処分所得がこの7年間でなんと82.7万円も減少していると伝えてあります。

世界的な潮流を見ても、法人税は減税、所得税・資産税は増税傾向が明確であり、経営者の可処分所得対策は、いよいよ本腰を入れて取組まねばならない状況になっています。

そこで今回は「社長の可処分所得トコトン増やす具体策」として、先ず取組んで頂きたい対策を3つに絞ってお伝え致します。

社長の可処分所得対策3つのポイント

①非課税と控除枠をフルに使う

最近ではNISAや401Kが話題ですが、非課税商品や所得控除枠を最大限に使うことでトータルの可処分所得は大きく向上します。期間にもよりますが、その効果は軽く数千万になるでしょう。

②税率の低い所得にシフトする

一般的に、経営者の役員報酬は「給与所得」ですが、この給与所得が実は最も効率の

悪い所得の受取り方なのです。給与所得からより税率の低い他の所得に振替えることで、大きく可処分所得を増額できます。

③役員報酬の受取り方法を最適化する

その効率の悪い役員報酬も受取り方を変更するだけで、実質の手取りを大幅に増やす方法があります。同族会社での所得分散も含めると更に効果絶大です。

以上、3つのポイントを実態に応じて取り入れて頂ければ、現在の収支状況は大きく改善するでしょう。





今、注目の「助成金対象診断」とは？

経営者からリクエストの多い「助成金・補助金」情報。

ただし、助成金と補助金には明確に違いがあります。助成金は要件・条件が合えば、ほぼ受給できるのに対し、補助金は採択制のため申請しても全部受給できるとは限らないということです。つまり、原則受給可能な助成金は毎年漏らさず継続して申請できれば最初から事業計画に組み込むことができるわけです。

とはいえ、助成金は小さなものまで含めると約3,000種類あると言われており、その申請方法も多岐に亘ります。「自社にヒットする助成金を的確に見だし、毎年もれなく申請できたら…」こんな企業のニーズを見事に叶えてくれるのが、弊社のパートナー「助成金制度推進センター」です。

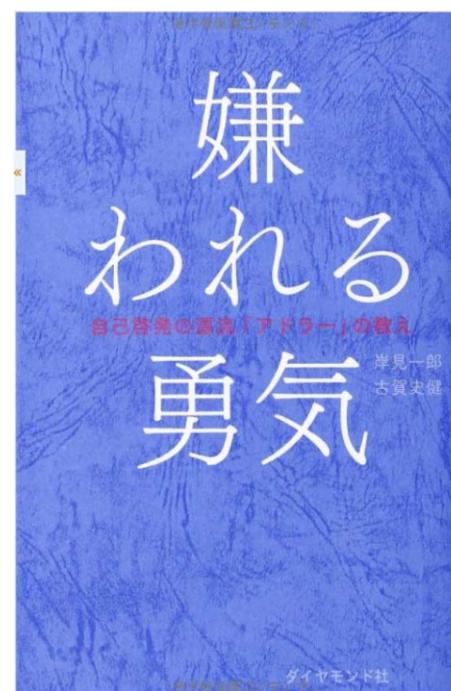
利用方法は、まず①事業所数②正社員数③アルバイト・パート人数を無料FAX診断シートで送ります。その後、専門スタッフの電話ヒアリングに答えるだけで貴社の受給可能な助成金をメールと電話で知らせてくれます。その後の申請サポート料金も低価格。(例) キャリアアップ助成金正社員化コース 1名60万円受給 サポート費用1名につき8.5万円(税別)。※しかも不支給なら原則100%返金してくれます

ちょうど4月から新しい助成金制度の衣替えの時期にあたりますので、ぜひ同封の無料FAX診断シートでお試し下さい! ※ご不明な点がございましたら弊社加藤までお問い合わせ下さい。



旬のトピックス

オススメ本のご紹介 嫌われる勇気



本書は、フロイト、ユングと並び「心理学の三大巨頭」と称される、アルフレッド・アドラーの思想(アドラー心理学)を、「青年と哲人の対話篇」という物語形式を用いてまとめた一冊です。

欧米で絶大な支持を誇るアドラー心理学は、「どうすれば人は幸せに生きることができるか」という哲学的な問いに、きわめてシンプルかつ具体的な“答え”を提示しています。

「人間の悩みは、すべて対人関係の悩みである」と断言し、対人関係を改善していくための具体的な方策を提示していくアドラー心理学は、現代の日本にこそ必要な思想だと思われます。ぜひ読んで頂きたい一冊ですね。

嫌われる勇気

岸見一郎、古賀史健(著)

ダイヤモンド社 1,620円

すべての文章を書く人に「角川類語新辞典」アプリ

文章を書いていて「同じ表現が続いてしまう…」「しっくりくる表現が思い当たらない…」と感じた経験は誰にでもあると思います。類語辞典は、そんなときに役立つ同義語・類語を分類した辞典です。

「角川類語新辞典」は、1981年の発行以来多くのライターに支持され続けているいわば定番の一冊です。

気になる語句を調べてみると、類似・関連する意味の単語がズラリと並んでいます。それぞれの単語の意味や用例なども記されており、簡易な国語辞典としての機能も有しています。すべての単語は1,000に及ぶカテゴリのいずれかに分類されており、隣のカテゴリや上位カテゴリを見ることでより広義の分類から言葉を探すこともできます。

ページをめくるごとに「こんな表現があったか!」と発見がありますが、膨大なページの中から小さな文字の一項目を探すのはなかなか根気のいる作業です。

実は、この角川類語新辞典にはその内容と機能をすべて備えた iPhone / iPad アプリがあります。

角川類語新辞典
デベロッパ：物書堂
iPhone / iPad / iPod touch
¥1,600

キーワードで検索すれば目当ての項目を一瞬で表示できますし、タップやスワイプで関連語句や関連カテゴリへの移動もストレスなく行えます。

類語辞典は導かれる答えが1つとは限らないため、必然的にページ遷移が多くなります。アプリ化による検索速度の劇的な改善は類語辞典の使用シーンを広げてくれるもので、私も一瞬で手放せなくなりました。

ライティングの技量は一朝一夕には上がりませんが「語彙力」はこのアプリ1つで飛躍的に押し上げることができます。皆さんもぜひ一度ご体感ください!

(WEBディレクター 九坪 龍一)

勝つためのWEB戦略



株式会社京応 Keio Company Limited



代表	加藤弘幸
創業	1992年4月
所在地	京都市中京区三条烏丸西入御倉町85-1KDX烏丸ビル2F
事業案内	<p>ビジネス・コンサルティング</p> <ul style="list-style-type: none"> 売上UP・マーケティングとセールスプロセスの改善 利益最大化・財務コンサルティング 成長するための組織づくり、チームビルディング <p>WEBマーケティング</p> <ul style="list-style-type: none"> リストマーケティング 集客型WEBサイトの制作・管理 販促用ニュースレター・会社案内・名刺 <p>ファイナンシャル・プランニング</p> <ul style="list-style-type: none"> 生損保トータルリスクマネジメント 節税・社会保険料削減対策 中小企業オーナー向け資産運用コンサルティング
ミッション	京応は、お互いに感謝しあえる信頼関係を創造し大切な人の安心と夢に貢献する
連絡先	TEL: 0120-77-2608 FAX: 0120-72-2675 E-mail: info@keio-web.com
サイトURL	www.keio-web.com